

FRYTE

Badenova · VSL

5000 Touren durch Europa mit **eTrucks** – eine Frage der **Planung**



FRYTE

**TMS, für die Tour 2563 setze
ich den M-MX-1702 ein.**

Übernimm die Planung!



FRYTE

Warum geht das nicht?

Die Grundlage fehlt.



Was bedeutet Grundlage?

Zugang. Aktionen. Reaktionen.
Vernetzung.



Vernetzung ist kein Selbstzweck.

Jede Integration muss sich im TCO widerspiegeln, sonst lassen wir sie weg.

Logistik

Touren · Auslastung · Reservierung

Laden

Verfügbarkeit · Freigabe · Service-Level

Energie

Beschaffung · Lastspitzen · Tarife

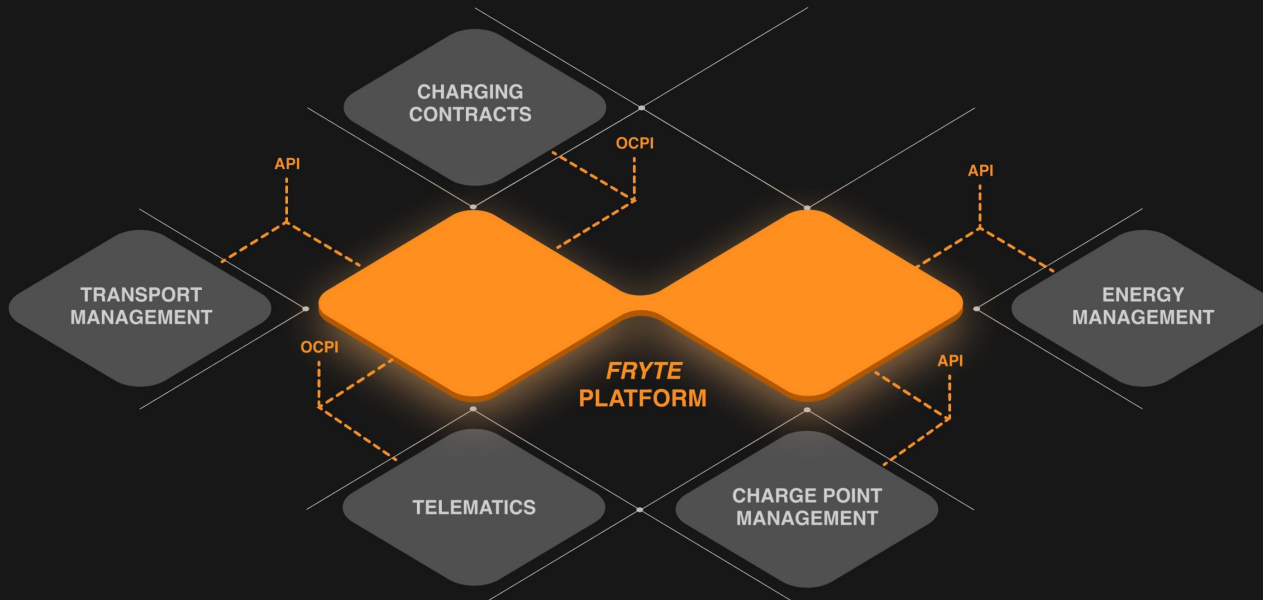
**Total Cost of
Ownership**

**Resilienz im
Betrieb**



Welche Systeme wir vernetzen — über offene Schnittstellen.

FRYTE verbindet bestehende Systeme über OCPI und offene APIs — ohne sie zu ersetzen.



ZWECK → WO FRYTE UNTERSTÜTZT

eTruck-Routenplanung

Ladestopp-Optimierung inkl. Fahrerinfo

Laden am eigenen Depot

Slot-Buchung & Energiefluss-Optimierung über EMS

Reservierung öffentlich

Offenes Reservierungssystem per OCPI

Infrastruktur reservierbar bereitstellen

Regeln, Tarife, Partnerzugang mit voller Kontrolle

FRYTE Matchmaking

Routen & Standorte matchen, Buchungsregeln koordinieren



Dispo, Flottenmanagement und Betreiber: Wer findet wen?



Disponent

plant Touren und Ladestopps.



Flottenmanager

kauft Energie für die Flotte ein.



Ladeparkbetreiber

verkauft Strom an der Ladesäule.

Wir müssten mal sprechen.



Wir wollen das Gleiche – Planungssicherheit.

01 LOGISTIKBETREIBER

Touren Erfolg auch mit eTrucks

Routen werden auf eTrucks optimiert. Ladepreise sind bekannt und attraktiv.

Planbare Kosten und Touren.



04 CPO

Ladepunkte mit voller Effizienz betreiben

Energie wird vorab beschafft, Lastspitzen werden geglättet: Die Auslastung steigt messbar.

Planbare Auslastung, Marge und ROI.

Das wertvollste Asset ist nicht der Truck, sondern die Energie.

01 LOGISTIKBETREIBER

Transportdaten erfassen

Fahrpläne, Routen und Fahrzeugdaten werden an FRYTE übermittelt — pro Standort, pro Tag.

Ladebedarf je Route ermitteln



Reservierung als End-to-End-Bindeglied.

01 LOGISTIKBETREIBER

Transportdaten erfassen

Fahrpläne, Routen und Fahrzeugdaten werden an FRYTE übermittelt — pro Standort, pro Tag.

Ladebedarf je Route ermitteln

02 FRYTE

eTour- & Ladepläne erzeugen

Ladebedarfe werden in kW-Lastprofile übersetzt: wie viel Energie, wann und an welchem Ladepunkt.

Ladestrategie je Route optimieren

03 FRYTE

Ladepunkte reservieren

Verbindliche Reservierung: Zeitfenster, Ladepunkt, Tarif und Pönale — für planbare Nachfrage.

Verbindlichkeit durch Energiereservierung



Reservierung als End-to-End-Bindeglied.

01 LOGISTIKBETREIBER

Transportdaten erfassen

Fahrpläne, Routen und Fahrzeugdaten werden an FRYTE übermittelt — pro Standort, pro Tag.

Ladebedarf je Route ermitteln

02 FRYTE

eTour- & Ladepläne erzeugen

Ladebedarfe werden in kW-Lastprofile übersetzt: wie viel Energie, wann und an welchem Ladepunkt.

Ladestrategie je Route optimieren

03 FRYTE

Ladepunkte reservieren

Verbindliche Reservierung: Zeitfenster, Ladepunkt, Tarif und Pönale — für planbare Nachfrage.

Verbindlichkeit durch Energiereservierung

04 CPO

Ladepunkte mit voller Effizienz betreiben

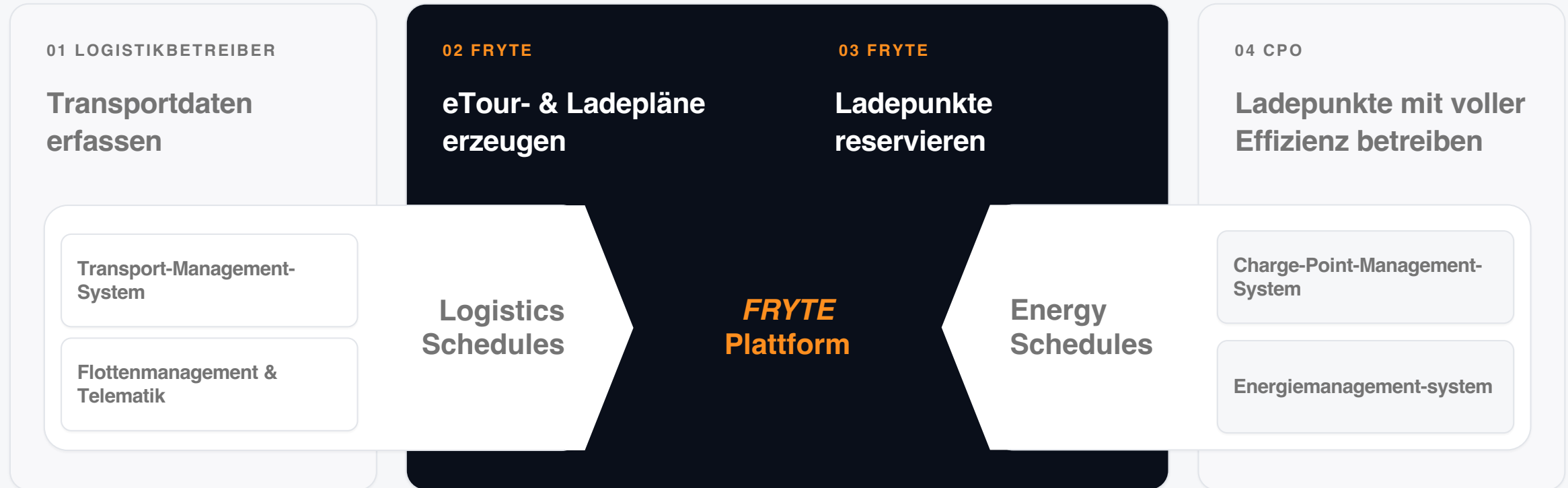
Energie wird vorab beschafft, Lastspitzen werden geglättet: Die Auslastung steigt messbar.

Planbare Auslastung, Marge und ROI



INTEROPERABILITÄT IST DER SCHLÜSSEL

Wir verbinden bestehende Systeme.

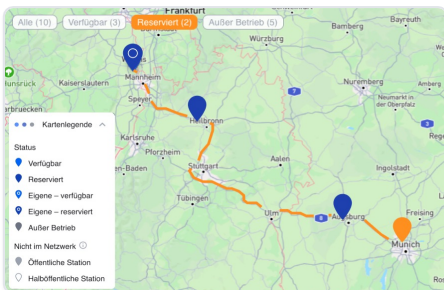


Reservierung = Total Cost of Ownership Optimierung

NACHFRAGE

Optimierte Touren- und Ladeplanung mit Reservierung

Routen rein, optimierte Ladepläne raus. Digital Twins berücksichtigen Zeitfenster, Depotladung und Lenkzeiten.



MATCHMAKING

Maßgeschneidertes Ladenetz mit niedrigsten Kosten bei sicherem Routenerfolg

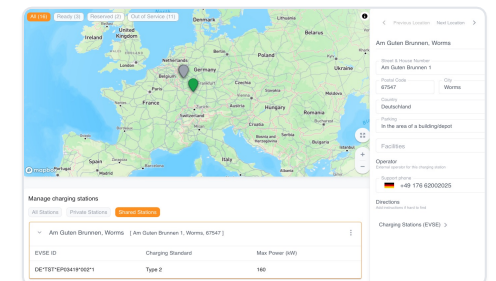
Dynamische Partnervorschläge senken die Ladekosten und halten jede Route im Plan.

Match	Match Score
Top Match 	87% Match Score
Locations along my Tours:	3
Starting Price per kWh:	0,55 EUR
Rechargeable Energy per week:	723 kWh
Detour Time per Tour:	3 min
	See more >
Good Match 	82% Match Score
Locations along my Tours:	2
Starting Price per kWh:	0,35 Euro
Rechargeable Energy per week:	600 kWh
Detour Time per Tour:	2 min
	See more >
Fair Match 	68% Match Score
Locations along my Tours:	2
Starting Price per kWh:	0,378 EUR
Rechargeable Energy per week:	430 kWh
Detour Time per Tour:	4 min
	See more >

ANGEBOT

Höhere Auslastung durch Last- und Energiemanagement

Buchungen passend zur realen Leistung. Kapazitäten zu Ihren Bedingungen für Partner geöffnet.



Was Vernetzung schon in der Planung leistet.

4.847

TOUREN ANALYSIERT

3,0 Mio. km

ZURÜCKGELEGTE DISTANZ

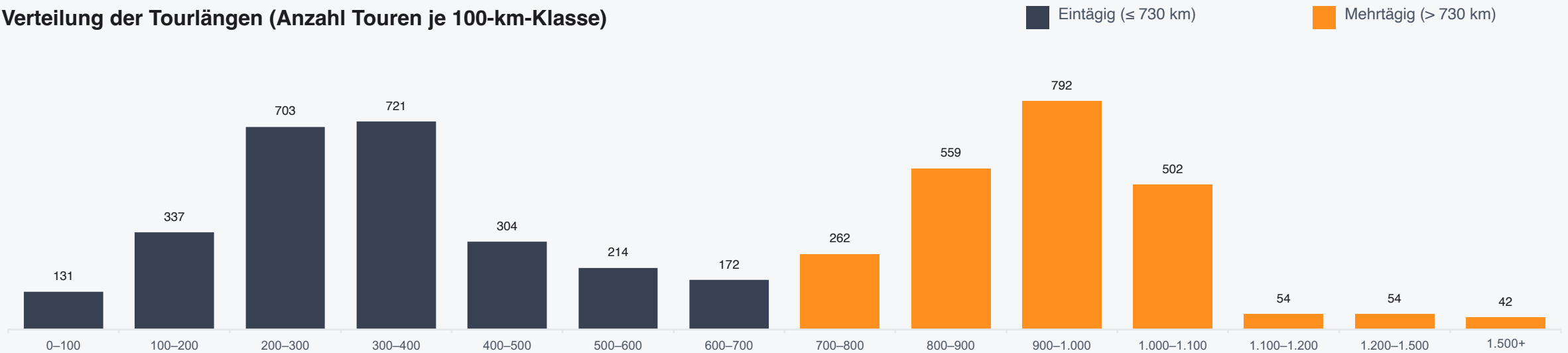
623 km

Ø TOURLÄNGE (MEDIAN 604)

46 %

MEHRTÄGIG · > 730 KM (2.210)

Verteilung der Tourlängen (Anzahl Touren je 100-km-Klasse)



Insight: Die Verteilung ist bimodal — kurze Regionalverkehre (200–400 km) neben einem großen Cluster langer Mehrtagestouren (800–1.100 km). 46 % aller Touren überschreiten die Tagesreichweite — verlässliches Laden unterwegs wird geschäftskritisch.



Energiebedarf trifft Ladeangebot — Matchmaking.

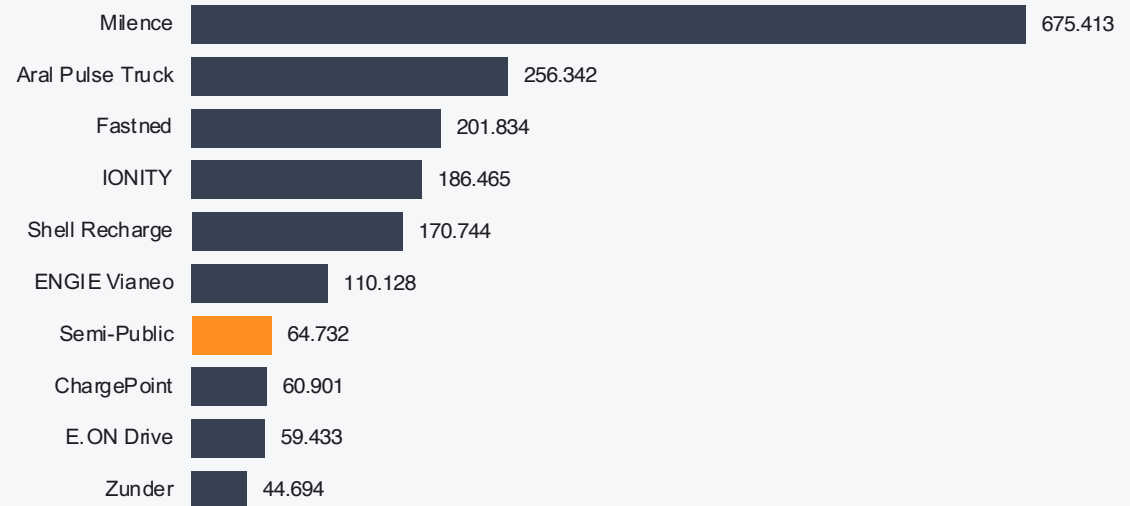
Matchmaking

Ein **maßgeschneidertes Ladenetz**, das den Energiebedarf entlang der Routen mit dem passenden Angebot aus Partner-Depots und öffentlichen Ladepunkten verbindet.

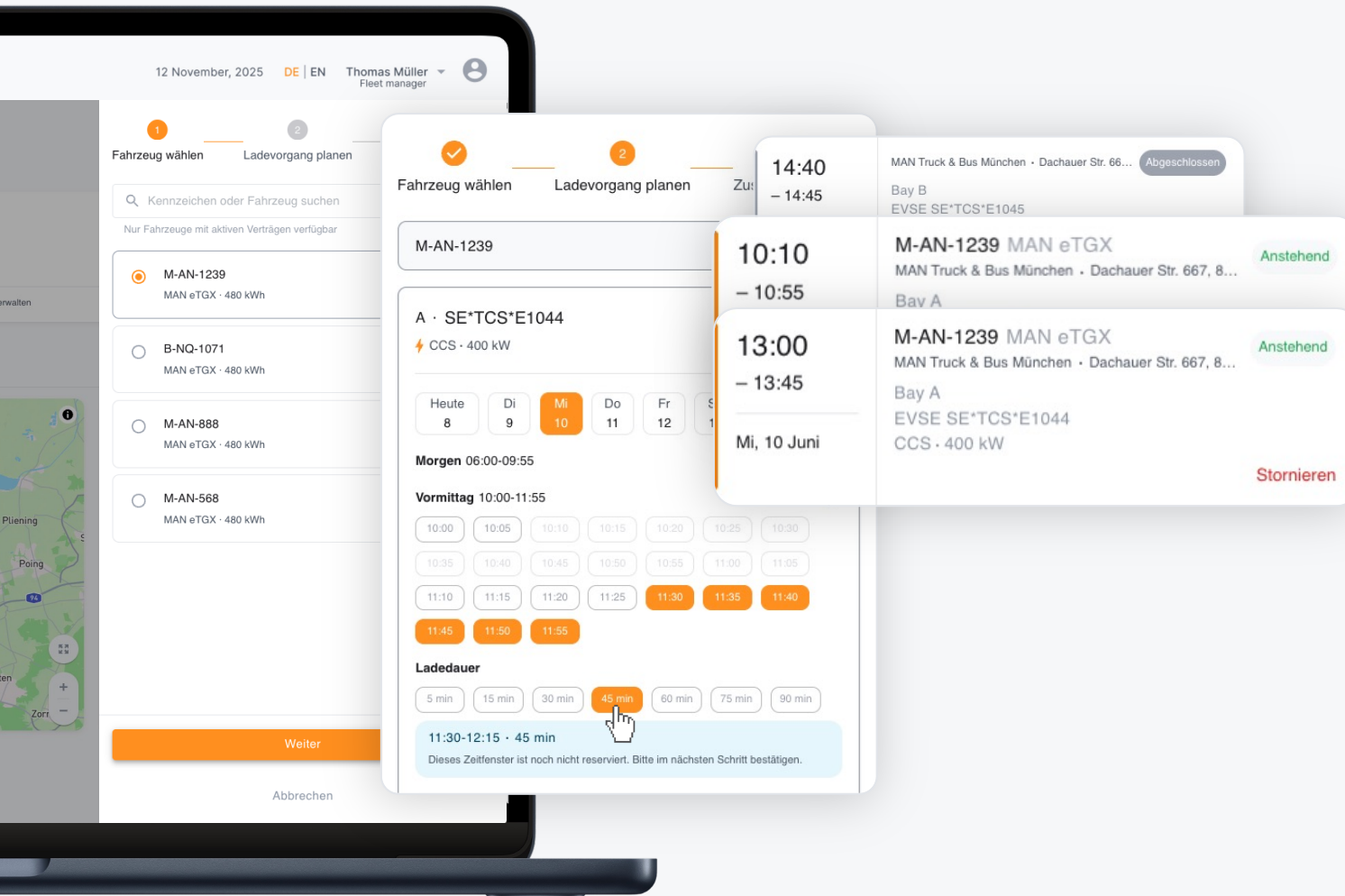
Die **erforderliche Energiemengen** ist eines der größten Assets der Logistikunternehmen. Die Nutzung führt zu günstigeren und resilienteren Ladevorgängen.

ENERGIE JE LADEPARKBETREIBER · TOP 10 CPO

Gesamt 1.831 MWh



Gebuchte Ladestopps für maximale Planbarkeit



Reservierungsprozess

Fahrzeug und Ladevertrag wählen

Wählen Sie Fahrzeug und Ladevertrag aus, welchen Sie am gewählten Ladestopp nutzen möchten.

Ladeplatz und -zeitraum definieren

Legen Sie fest, wo und wann Sie einen geplanten Ladestopp buchen möchten.

Buchungen verwalten

Bearbeiten oder stornieren Sie anstehende Buchungen



FRYTE

Vielen Dank!

**5000 Touren durch Europa mit eTrucks
– eine Frage der Reservierung.**

m. lukas.bobinger@fryte.eu

t. +49 151 53254263

w. www.fryte.eu

